

Präsentations-Guideline der Business Angels Region Stuttgart für Startups

Sehr geehrte Unternehmer,

wir freuen uns, dass Sie uns Ihr spannendes Unternehmen vorstellen.

Bitte beachten Sie bei Ihrer Präsentation folgende Hinweise:

Sie haben für die Vorstellung Ihres Unternehmens 8 Minuten Zeit. Stellen Sie bitte sicher, dass Sie auf folgende Aspekte ausreichend eingehen:

- Produkt und Kundennutzen:
 - Wer hat einen Nutzen von Ihrem Produkt/Ihrer Dienstleistung? Wie ist Ihr Produkt auf den Kunden zugeschnitten?
- Technologie und Alleinstellung:
 - Was macht den Kern Ihres Produktes aus? Wie ist Ihr Angebot gegen Nachahmer geschützt?
- Markt:
 - In welchem Umfeld agiert Ihr Unternehmen? Welche Wettbewerber sind bekannt? Welche Mechanismen der Märkte sind relevant?
- Management und Team:
 - Wer steckt hinter Ihrem Unternehmen? Welche Qualifikationen haben die Mitglieder des Kernteams? Welche Stärken und Schwächen sind Stand heute vorhanden?
- Finanzierungskonzept:
 - Geschäftsmodell? Kosten, Umsatz? Welcher Finanzbedarf besteht? Wie sieht der Status Quo und die Planung für die kommenden Jahre aus? Mit welchen Rahmenbedingungen hat ein Investor zu rechnen?

Auch wenn die Finanzierungsaspekte i.d.R. am Ende der Präsentation stehen, bitten wir Sie, darauf besonderes Augenmerk zu legen, da für die potentiellen Investoren diese Fragen im Mittelpunkt stehen und die Basis für die anschließende, bis zu 7 Minuten dauernde Fragerunde mit den Business Angels und der anschließenden Diskussionen im Get-together darstellt.

Ebenfalls im Get-together gibt es ausreichend Gelegenheit, den interessierten Investoren auch Filmmaterial oder anderes anschauliches Material wie Prototypen etc. vorzuführen. Im Rahmen der Präsentation bitten wir davon Abstand zu nehmen, da ggf. der enge Zeitplan durch zusätzlichen Aufbau-Aufwand durcheinander geraten könnte.

Herzlich Willkommen bei den Business Angels Region Stuttgart!